

A large, dark blue, irregular polygonal shape that frames the text. It has a thick border and a white interior. The shape is tilted, with the top-left corner being the most acute. To the right of the shape, there is a decorative element consisting of a series of horizontal, slightly curved lines in a medium blue color, resembling a stylized 'S' or a series of overlapping horizontal bars.

Springer Nature

**QUARTALSMITTEILUNG
ZUM
30. SEPTEMBER 2024**

SPRINGER NATURE

Springer Nature erzielt in den ersten neun Monaten 2024 ein Umsatzplus von 6 %¹ und steigert das bereinigte operative Ergebnis um 9 %¹. Der Ausblick für 2024 wird vor dem Hintergrund einer starken Entwicklung im Segment Research bestätigt.

- Wir freuen uns, für die ersten neun Monate des Jahres 2024 ein organisches Umsatzwachstum von 6 % und einen Anstieg des bereinigten operativen Ergebnisses² um 9 % berichten zu können, und bestätigen unseren Ausblick für 2024.
- Das Umsatzwachstum wurde von unserem Segment Research getragen (organisches Wachstum +7 %) und war auf die starke Entwicklung unseres Journals-Portfolios zurückzuführen.
- Wir setzen den Ausbau von Technologie- und KI-Lösungen fort, um unsere Leistung zu steigern und Mehrwert für die von uns betreuten akademischen Gemeinschaften zu schaffen.
- Wir sind stolz darauf, mit der Veröffentlichung von 1 Million Artikeln und Kapiteln zur Thematik der UN-Nachhaltigkeitsziele (SDGs) einen neuen Meilenstein erreicht zu haben, und befinden uns auf Kurs, um im Jahr 2024 die Hälfte unserer Primärforschungs-Artikel frei zugänglich (Open Access) zu veröffentlichen.

WESENTLICHE KENNZAHLEN

€ Mio.	9M ³ 2024	9M 2023	Änderung	Organische Änderung
Umsatzerlöse	1.369,2	1.384,1	-1,1 %	5,7 %
Bereinigtes operatives Ergebnis	379,5	380,6	-0,3 %	8,8 %
Bereinigte operative Ergebnismarge ⁴	27,7 %	27,5 %	21 Bp.	
Free Cash Flow	71,7	55,4	16,4	

¹ Organisch. In der organischen Veränderung bleiben die Effekte von Wechselkurs- und Portfolioveränderungen gegenüber dem Vorjahr unberücksichtigt.

² Das bereinigte operative Ergebnis ist definiert als das betriebliche Ergebnis vor Gewinnen/Verlusten aus dem Kauf/Verkauf von Unternehmen/Beteiligungen, Abschreibungen und Wertminderungen auf akquisitionsbezogene Vermögensgegenstände und außerordentlichen Posten. Außerordentliche Posten beziehen sich auf Effekte außerhalb des gewöhnlichen Geschäftsverlaufs oder Einmaleffekte aus dem Erwerb, der Integration, Veräußerung oder Umstrukturierung von Unternehmen sowie andere außergewöhnliche oder nicht wiederkehrende Geschäftsvorfälle oder Ereignisse.

³ Neun Monate.

⁴ Die bereinigte operative Ergebnismarge ist als Quotient aus bereinigtem operativem Ergebnis und Umsatzerlösen definiert.

ERTRAGSLAGE

UMSATZERLÖSE

€ Mio.	9M 2024	9M 2023	Änderung	Organische Änderung
Konzern	1.369,2	1.384,1	-1,1 %	5,7 %
Segmente				
Research ⁵	1.035,3	995,5	4,0 %	7,3 %
Health	131,3	133,0	-1,3 %	-1,0 %
Education	194,9	205,9	-5,3 %	2,6 %
Professional ⁶	9,2	51,2	-82,1 %	-2,8 %
Eliminierungen	-1,4	-1,5		

Springer Nature erzielte in den ersten neun Monaten des Jahres 2024 Umsatzerlöse von € 1.369,2 Millionen. Dies entsprach einem organischen Umsatzwachstum von 5,7 %, das vom Segment Research getragen wurde. Der Rückgang der ausgewiesenen Umsatzerlöse um 1,1 % war in erster Linie auf Veräußerungen und negative Wechselkurseffekte zurückzuführen.

- Das Segment Research verzeichnete in den ersten neun Monaten 2024 Umsatzerlöse von € 1.035,3 Millionen. Das organische Umsatzwachstum lag bei 7,3 % und wurde von der Entwicklung im Journals-Portfolio getragen, insbesondere im Full Open Access-Geschäft und dem Nature-Zeitschriftenportfolio. Diese Entwicklung konnte den weiteren Rückgang bei den gedruckten Büchern mehr als ausgleichen. Das berichtete Umsatzwachstum von 4,0 % war durch die Veräußerung von AJE sowie die Abschwächung des US-Dollar und des Yen gegenüber dem Euro beeinflusst.
- Das Segment Health verzeichnete Umsatzerlöse von € 131,3 Millionen und berichtete einen Rückgang der organischen Umsatzerlöse um 1,0 %. Grund hierfür waren ungünstige Entwicklungen wie der Abbruch von drei klinischen Studien, der anhaltende strukturelle Rückgang bei den Umsätzen aus Nachdrucken sowie niedrigere Arzneimittelbudgets weltweit – insbesondere in Deutschland nach Gesetzesänderungen im Jahr 2023. Dies konnte durch die steigenden Umsätze aus dem digitalen Geschäft nicht kompensiert werden. Die ausgewiesenen Umsatzerlöse sanken um 1,3 %.
- Das Segment Education erzielte in den ersten neun Monaten 2024 Umsatzerlöse von € 194,9 Millionen. Dies entsprach einem organischen Umsatzwachstum von 2,6 %. Dies war im Wesentlichen auf die Entwicklungen in Schlüsselmärkten zurückzuführen, wobei Indien und die Region südliches Afrika zulegten, während die mit dem mexikanischen Staat abgewickelten Umsätze rückläufig waren. Negative Wechselkursentwicklungen – insbesondere in Argentinien, wo Hyperinflation herrscht – führten zu einem Rückgang der ausgewiesenen Umsatzerlöse um 5,3 %.
- Das Segment Professional verzeichnete rückläufige Umsatzerlöse, was in erster Linie auf den Verkauf des Geschäftsbereichs Transport/RSE zurückzuführen war.

⁵Der Umsatzbeitrag des im Februar 2024 verkauften Lektoratsdienstleisters American Journal Experts (AJE) belief sich in den ersten neun Monaten 2023 bzw. 2024 auf € 16,8 Millionen bzw. € 3,1 Millionen.

⁶Der im Juni 2023 verkaufte Geschäftsbereich Transport/Road Safety Education (RSE), steuerte 2023 einen Betrag von € 41,7 Millionen zum Umsatz bei.

OPERATIVES ERGEBNIS

€ Mio.				
Bereinigtes operatives Ergebnis	9M 2024	9M 2023	Änderung	Organische Änderung
Konzern	379,5	380,6	-0,3 %	8,8 %
Segmente				
Research	326,3	309,0	5,6 %	10,4 %
Health	21,1	22,1	-4,7 %	-2,3 %
Education	31,9	37,5	-14,9 %	0,1 %
Professional	0,1	11,9	-99,5 %	-86,1 %
Eliminierungen	0,2	0,1		

Für die ersten neun Monate 2024 berichtete Springer Nature ein bereinigtes operatives Ergebnis von € 379,5 Millionen und ein organisches Wachstum des bereinigten operativen Ergebnisses um 8,8 %. Das ausgewiesene bereinigte operative Ergebnis blieb stabil.

- Das Segment Research konnte sein bereinigtes operatives Ergebnis in den ersten neun Monaten 2024 auf € 326,3 Millionen steigern. Das organische Wachstum des bereinigten operativen Ergebnisses lag bei 10,4 % und wurde von der Umsatzentwicklung, einem günstigen Umsatzmix und effizienzsteigernden Maßnahmen getragen.
- Das Segment Health wies für die ersten neun Monate 2024 ein bereinigtes operatives Ergebnis von € 21,1 Millionen aus. Die ergriffenen Umstrukturierungs- und allgemeinen Kostenmanagementmaßnahmen konnten den Rückgang der Umsatzerlöse und den Anstieg der Personalkosten nicht ausgleichen, sodass das organische bereinigte operative Ergebnis um 2,3 % sank.
- Das Segment Education wies für die ersten neun Monate 2024 ein bereinigtes operatives Ergebnis von € 31,9 Millionen aus. Beim organischen bereinigten operativen Ergebnis ergab sich eine Änderung um 0,1 %, da der Anstieg der Bruttomarge durch die Auswirkungen der Inflation auf die Fixkostenbasis aufgehoben wurde. Grund für den Rückgang des ausgewiesenen bereinigten operativen Ergebnisses um 14,9 % war vor allem die Hyperinflation in Argentinien.
- Im Segment Professional war der Rückgang des organischen bereinigten operativen Ergebnisses auf die Umsatzentwicklung zurückzuführen.

FINANZLAGE

€ Mio.			
Free Cash Flow	9M 2024	9M 2023	Änderung
Operativer Cashflow vor Steuern vom Einkommen und vom Ertrag	416,6	369,9	46,7
Zahlungen der Steuern vom Einkommen und vom Ertrag	-107,0	-75,5	-31,5
Cashflow aus der operativen Tätigkeit	309,6	294,4	15,3
Investitionen ⁷	-118,0	-128,6	10,7
Tilgung von Leasingverbindlichkeiten	-19,7	-27,2	7,5
Nettozinsaufwendungen und finanzierungsbedingte Kosten	-100,3	-83,1	-17,1
Free Cash Flow	71,7	55,4	16,4

Der Free Cash Flow stieg um € 16,4 Millionen, was auf das verbesserte operative Ergebnis sowie einen Rückgang des Nettoumlaufvermögens und eine einmalige Pensionsfonds-Beitragszahlung im Jahr 2023 zurückzuführen war, durch höhere Steuerzahlungen jedoch teilweise aufgehoben wurde. Die höheren Zinszahlungen konnten durch geringere Zahlungen für Investitionen und Leasingverbindlichkeiten ausgeglichen werden.

€ Mio.		
	30. Sep. 2024	31. Dez. 2023
Netto-Finanzschulden ⁸	1.893,3	1.966,9
Verschuldungsgrad ⁹	2,8	2,9

Als Ergebnis der guten operativen Entwicklung wurden € 100 Millionen der Senior-Darlehenstranche A getilgt und der Verschuldungsgrad reduzierte sich weiter auf 2,8.

EREIGNISSE NACH DEM BILANZSTICHTAG

Am 10. Oktober 2024 tilgte Springer Nature unter Verwendung des Erlöses aus der Kapitalerhöhung im Rahmen des Börsengangs € 200 Millionen der Euro-Darlehenstranche B, womit der Konzern seine Finanzlage weiter verbessern und den Verschuldungsgrad auf 2,5¹⁰ senken konnte.

⁷ Zu den Investitionen zählen Auszahlungen für Investitionen in Sachanlagen, Auszahlungen für Investitionen in immaterielle Vermögenswerte und Auszahlungen für Investitionen in Inhalte.

⁸ Netto-Finanzschulden sind als verzinsliche Darlehen einschließlich Leasingverbindlichkeiten abzüglich Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente definiert.

⁹ Der Verschuldungsgrad ist als Quotient aus der Nettoverschuldung und dem bereinigtem EBITDA der vergangenen 12 Monate definiert. Das bereinigte EBITDA ist definiert als EBITDA vor Gewinnen/Verlusten aus dem Kauf/Verkauf von Unternehmen/Beteiligungen und vor außerordentlichen Posten.

¹⁰ Auf der Basis des Verschuldungsgrads zum 30. September 2024, einschließlich der € 200 Millionen aus der Kapitalerhöhung.

AUSBLICK FÜR 2024

Das Unternehmen bestätigt seinen Ausblick¹¹ mit erwarteten Umsatzerlösen in einer Spanne von € 1.820 Millionen bis € 1.850 Millionen und einem bereinigten operativen Ergebnis in einer Spanne von € 505 Millionen bis € 520 Millionen bis Ende 2024.

KONTAKT

Die Ergebnismitteilungen und weitere Finanzinformationen sind unter about.springernature.com verfügbar.

CORPORATE AFFAIRS

Cornelius Rahn

cornelius.rahn@springernature.com

+49 (30) 82787 5892

INVESTOR RELATIONS

Thomas Geisselhart

thomas.geisselhart@springernature.com

+49 (30) 82787 5111

HINWEISE ZU ZUKUNFTSGERICHTETEN AUSSAGEN

Dieses Dokument enthält Aussagen über die künftige Geschäftsentwicklung und die strategische Ausrichtung des Unternehmens. Die zukunftsgerichteten Aussagen beruhen auf den aktuellen Erwartungen und Annahmen des Managements. Sie unterliegen gewissen Risiken und Schwankungen, die in anderen Veröffentlichungen beschrieben sind, insbesondere im Abschnitt „Risiko- und Chancenbericht“ des zusammengefassten Lageberichts. Sollten sich diese Erwartungen und Annahmen als unzutreffend erweisen oder unvorhergesehene Risiken eintreten, kann der tatsächliche Geschäftsverlauf erheblich von den erwarteten Entwicklungen abweichen. Wir übernehmen daher keine Haftung für die Richtigkeit dieser Prognosen.

HINWEIS ZUR RUNDUNG

Aufgrund von Rundungsdifferenzen ist es möglich, dass bei der Summierung der in diesem Bericht veröffentlichten Einzelpositionen Unterschiede zu den angegebenen Summen auftreten und aus diesem Grund auch Prozentsätze nicht die genaue Entwicklung der absoluten Zahlen widerspiegeln.

SPRINGER NATURE

Wir sind stolz, mit Springer Nature Teil des Fortschritts zu sein und gemeinsam mit den von uns betreuten Gemeinschaften zur Gewinnung und Verbreitung von Wissen und Erkenntnissen weltweit beizutragen. Mit unseren Büchern, wissenschaftlichen Plattformen und technologischen Lösungen erreichen wir jeden Tag Millionen von Menschen weltweit. Wir helfen Forschenden, neue Ideen zu entwickeln und ihren Entdeckungen Reichweite zu verleihen, sorgen dafür, dass Ärztinnen und Ärzte am Puls des medizinischen Fortschritts bleiben, und unterstützen Lehrende bei der Vermittlung von Wissen. Mit unseren führenden Marken, die seit mehr als 180 Jahren hohes Ansehen genießen, und unserem unbeirrbarsten Einsatz für strengste Standards leisten wir einen Beitrag, um schneller zu Lösungen für die dringenden Herausforderungen der Menschheit zu gelangen, und inspirieren künftige Generationen. Weitere Informationen finden Sie unter about.springernature.com und [@SpringerNature](https://twitter.com/SpringerNature).

¹¹ Ausgehend von unveränderten Wechselkursen.